

Partnerschaft, die Visionen möglich macht

Die Geschichte der mobil center dahinden ag ist eine klassische Unternehmensgeschichte. Und gleichzeitig ist sie alles andere als gewöhnlich. Was 1999 aus der Leidenschaft fürs Campen entstand, ist heute eines der führenden Premium-Wohnmobil- und Caravan-Zentren der Schweiz. Möglich wurde dieser Weg durch unternehmerischen Mut, Ausdauer – und durch die langjährige Unterstützung der BG Mitte.

Campen mit dem Wohnmobil faszinierte Guido Dahinden von Beginn weg. Der gelernte Landmaschinenmechaniker wagte gemeinsam mit seiner Frau im Jahr 1999 den Schritt in die Selbständigkeit. «Wir haben einfach an uns und unsere Idee geglaubt», erinnert sich Guido Dahinden. Schritt für Schritt wuchs das Unternehmen – getragen von ausgeprägter technischer Kompetenz, viel Eigenleistung und einer klaren Philosophie: Qualität, Service und Nähe zur Kundschaft.

Wachstum braucht Kapital – und Vertrauen

Ein entscheidender Wendepunkt kam 2012 mit der Übernahme der exklusiven Concorde-Vertretung in der Schweiz. Als Premium-Marke stellt Concorde hohe Anforderungen an Infrastruktur, Know-how und Finanzierung. Ein mutiger Schritt: Ausstattungsgegenstände müssen vorfinanziert werden, der Kapitalbedarf ist entsprechend hoch. «In dieser Phase empfahl die Treuhandfirma erstmals die Zusammenarbeit mit der BG Mitte», so Guido Dahinden. Es folgten Gespräche und die erste Bürgschaft. Kurz darauf wurde das Einzelunternehmen in eine Aktien-



Guido und Silvan Dahinden zählen auf die Unterstützung der BG Mitte. (Bild: BG Mitte)

gesellschaft überführt. «Ohne diese Unterstützung hätten wir diesen Schritt kaum machen können.»

2015 ergab sich die Möglichkeit, die bisher gemietete Halle von der Gemeinde Wolhusen zu kaufen. Die BG Mitte erhöhte dafür die bestehende Bürgschaft gezielt und zeitlich begrenzt, was dem Unternehmen langfristige Sicherheit für die Weiterentwicklung des Betriebes verschaffte. Als der Standort in Wolhusen nach über 20 Jahren räumlich an seine Grenzen stiess,

fiel der Entscheid für einen Neubau. Zu diesem Zeitpunkt waren sämtliche durch die BG Mitte verbürgten Kredite bereits vollständig zurückbezahlt.

Alles unter einem Dach – bereit für die Zukunft

Im Juli 2023 erfolgte der Umzug an den neuen Standort in Schachen LU, dessen Finanzierung wiederum in Partnerschaft mit der Hausbank und der BG Mitte möglich gemacht wurde. Auf rund 9000 Quadratmetern vereint

die mobil center dahinden ag heute alles unter einem Dach: eine Ausstellung mit über 100 Neu- und Gebrauchtfahrzeugen, eine bewusst gross dimensionierte Werkstatt mit bis zu zehn parallelen Arbeitsplätzen, die den hohen technischen Anspruch des Unternehmens widerspiegelt, eine grosse Mietflotte sowie einen Zubehör-Shop. Rund 30 Mitarbeitende betreuen Kundschaft aus der ganzen Schweiz.

«Die BG Mitte gab uns die Sicherheit, unsere Vision konsequent umzusetzen.»

Guido Dahinden

2024 wurde das Unternehmen offiziell an Sohn Silvan Dahinden übergeben. Nach Jahren starken Wachstums stehen nun Stabilität und Konsolidierung im Fokus: Prozesse festigen, finanzielle Verpflichtungen reduzieren und die Kundenbindung weiter stärken. «Wir sind heute optimal aufgestellt für den Schweizer Markt», sagt Silvan Dahinden. Ziel sei es nun, den finanziellen Druck zu verringern, die Kundenbindung weiter zu stärken und die Branche mit Professionalität und Qualität mitzuprägen.

Die Zusammenarbeit mit der BG Mitte wird von der Familie Dahinden als lösungsorientiert, konstant und persönlich beschrieben. Besonders geschätzt werden feste Ansprechpartner, das Verständnis für die kapitalintensive Branche und realistische, tragfähige Lösungen. «Ohne BG Mitte wäre das alles nicht möglich gewesen», bringt es Guido Dahinden auf den Punkt. «Gute Partnerschaften geben Sicherheit – und den Mut, eine Vision Realität werden zu lassen.» ■



Patrick Imfeld, Leiter Aussenstelle Zentralschweiz, 041 210 34 37
patrick.imfeld@bgm-ccc.ch
www.bgm-ccc.ch



NACHGEFRAGT

BEI DR. HILMAR GERNET,
VERWALTUNGSRAT BG MITTE,
BÜRGERSCHAFTSGENOSSENSCHAFT FÜR KMU;
INHABER GER.NET GMBH, HERGISWIL

«Wir ermöglichen unternehmerische Zukunft in herausfordernden Finanzierungssituationen»

Wie setzen Sie die Vision der BG Mitte konkret um?

Wir ermöglichen Bürgschaften für KMU-Finanzierungen, welche ohne zusätzliche Sicherheit nicht zustande kommen würden. Entscheidend sind unsere Mitarbeitenden und Partner. Benötigt ein KMU einen Kredit, sind wir vor Ort – nah, kompetent und unabhängig. Damit sichern wir Arbeitsplätze und ermöglichen Investitionen.

Was bedeutet «nah» für die BG Mitte in der Innerschweiz?

Nähe bedeutet unsere Aussenstelle für Luzern, Ob- und Nidwalden in Sarnen, die Patrick Imfeld leitet. Zudem bin ich ein Ansprechpartner, der unsere Region im Verwaltungsrat vertritt. Für Bürgschaften arbeiten wir mit den regional präsenten Banken zusammen. Wir verstehen und kennen die konkrete Situation der KMU, so können wir zügig tragfähige Lösungen entwickeln.

Welche Werte prägen die Arbeit der BG Mitte?

Nur gelebte Werte haben einen Wert. Die Werte Vertrauen, Kooperation, Kompetenz und Unternehmertum leiten unser Handeln. Darauf lassen wir uns in der anspruchsvollen KMU-Welt verpflichten.

Wie sehen Sie die Zukunft der BG Mitte?

Wir bleiben ein verlässlicher Partner für KMU; gerade in unternehmerisch herausfordernden Finanzierungssituationen, wenn es Risikobereitschaft braucht.